

Podstawowe zasady przygotowania przedsiębiorstwa do sprzedaży

5 KROKÓW

1.

Właściwe fundamenty księgowość

- ✓ właściwa polityka rachunkowości
- ✓ należyte prowadzenie ksiąg
- ✓ identyfikacja zdarzeń jednorazowych

Zrozumiała strategia firmy

- ✓ określone cele
- ✓ „znajomość” konkurencji
- ✓ czytelny model biznesowy

2.

3.

Dobre prognozy finansowe

- ✓ rzetelne dane historyczne
- ✓ należyte formuły
- ✓ odpowiednie projekcje i ich wariantowość

Przygotowani pracownicy

- ✓ kompetentny Zarząd
- ✓ zmotywowani pracownicy
- ✓ poprawne umowy i systemy wynagrodzeń

4.

5.

Właściwa kultura prawna

- ✓ należyte dokumenty w rejestrach
- ✓ rzetelność umów z dostawcami i klientami
- ✓ umowy potwierdzające kluczowe aktywa

*Wycena biznesu / Wartość biznesu / Zakup firmy
Sprzedaż firmy / Doradztwo transakcyjne*

www.bizfit.pl | www.bizvalue.pl | www.bizfinder.pl